

Tehnička podrška za klijente Partner MKF

Jedna od dodatnih usluga koju Partner pruža je i tehnička podrška klijentima koji se bave poljoprivrednom proizvodnjom.

U početku, ova dodatna usluga je, putem tehničkih saradnika za poljoprivredu, bila prvenstveno usmjerena na klijente koji su sadili borovnicu, malinu, trešnju i višnju, a nakon toga je proširena na sve klijente koji se bave poljoprivredom za podizanje dugogodišnjih nasada voćnjaka, vinograda, nabavku sistema za navodnjavanje, plastenika, repromaterijala, kao i sadnog materijala za uzgoj povrtlarskih kultura.

Tehnička podrška klijentima se pruža od samog početka, znači od onog momenta kad klijent dođe u kontakt sa kreditnim službenikom sa idejom za pokretanje ili proširenje biznisa. Već tada se uspostavlja saradnja agronoma i ona traje sve do otplate kredita.

Sa pravovremenim savjetima i preporukama u tokom cijele tehnologije uzgoja klijenti mogu ostvariti zadovoljavajuće prinose i samim tim značajno povećati kućni budžet.

Klijent Suad Frlj iz sela Humac, opština Bugojno je došao na ideju da zasadi dva dunuma maline na parceli pored kuće na kojoj je prije toga sadio povrće. Suad je inače i nezaposlen, a jedini prihod mu je bio od sakupljanja i prodaje uglja sa obližnjeg površinskog kopa, te nešto malo od poljoprivrede. Pošto je sadnja maline u tom području te godine bila u ekspanziji i on je došao na ideju da uđe u taj biznis i preko udruženja poljoprivrednika Gornjovrbaske regije došao i do Partnerove kancelarije.

Parcela je bila prilično zapuštena te je Suad dobio savjete kako pripremiti parcelu da se malina te jeseni, 2010 zasadi u optimalnom roku. Skupa sa ostalim članovima porodice je prionuo na posao i pripremio parcelu za sadnju. Taj posao nije bio nimalo lagan, jer je parcelu trebalo i proširiti i jedan dio iskrčiti, te aplicirati značajnu količinu stajnjaka radi same popravke zemljišta. Velikim trudom parcela je bila spremna i malina je zasađena u novembru 2010. godine.



Suad je jedan od klijenata koji je najčešće zvao i pitao za savjete bilo da se radi o rezidbi, navodnjavanju, đubrenju ili zaštiti. Prilikom svake posjete je uvijek imao nešto da pita, te je sve naše preporuke uvažio i primijenio u svom zasadu. Na jednom manjem dijelu je imao i slabiji prijem sadnica, ali je nakon naše posjete i kontakta sa našim dobavljačem dobio nove sadnice koje su nakon sadnje imale dobar prijem i sustigle u razvoju ranije zasađene.

Stanje njegove parcele u svakom momentu je bilo na zadovoljavajućem nivou i cijela porodica ovog klijenta je prilično nestrpljiva, jer se prvi rod očekuje u julu naredne godine. Svi iščekuju prve plodove velikog truda i rada koji su uložili do sada. Po procjenama stanja parcele i prosječnog roda na ovom području Suad očekuje prinos od oko najmanje 3000 kg maline što će znatno popraviti kućni budžet.



Mnogo puta do sada je istakao da mu je Partner pružanjem ove dodatne usluge od strane tehničkih saradnika za poljoprivredu mnogo pomogao, jer se radi o gajenju nove kulture na ovom području, gdje



nije bilo puno iskustva ni kod njega ni kod drugih klijenta korisnika ovog kredita. Suad se već bavi i mišlju da nakon što prihodi od prodaje maline počnu značajno da utiču na poboljšanje uslova života počne i da se bavi plasteničkom proizvodnjom, gdje bi, kaže on, ponovo išao u saradnju sa Partnerom na obostrano zadovoljstvo i gdje bi i dalje koristio ove pogodnosti u vidu pružanja adekvatnih savjeta i preporuka u cilju postizanja sve većih prihoda u njegovom domaćinstvu. Dodao je još na kraju da su i njegovi prijatelji koji koriste ovu vrstu kredita u Partneru isto tako zadovoljni dosadašnjom saradnjom i ovom uslugom.